

SWISS  
**NEW  
FINANCE**  
CONFERENCE

*u<sup>b</sup>*

---

b  
**UNIVERSITÄT  
BERN**

## 1. Swiss New Finance Conference

Universität Bern, UniS,  
Schanzeneckstr. 1, 3011 Bern,  
Hörsaal A 003

23. August 2012, 09:00-17:00

Die 1. Swiss New Finance Conference behandelt als erste in der Schweiz die Themen Crowd Funding, Crowd Financing und New Finance. Crowd Funding verändert inzwischen die Entstehung von Produkten, Projekten und Firmen, ermöglicht neue Ideen und ist ein Motor für Startups. Die Konferenz zeigt diesen und andere Trends im Bereich Finance in den nächsten Jahren.

<https://www.portalalumni.unibe.ch/index.php?id=35>  
Anmelden: <http://www.amiando.com/RLTRFKL.html>

Träger

**Alumni UniBE**

**IAM**

Institut für Informatik  
und angewandte Mathematik

Sponsoren und Partner

 **Direct-Lending.net**



**inNOBE**  
| start | innovate | cluster |

**investiere**  
venture capital

## Programm

---

09:00	venture kick - Frühfinanzierung für angehende Start-ups Jonas Baer, venture kick / venturereab (IFJ Institut für Jungunternehmen)
09:15	Funding through Streaming Transparency Pelle Braendgaard, Economi.co
10:15	In der Schweiz das Startup finanzieren Jan Fülcher, jan.fuelscher.ch - von der Idee zum Unternehmen
10:40	Pause
11:00	Juristische Aspekte von Crowd Financing, Crowd Investing in der Schweiz Oliver Rappold, Rechtsanwalt und VR C-Crowd.com
11:20	Founder Institute: Bringing the success story to Switzerland Jasper Bouwsma, Vujádé Ltd.
11:40	BitCoin - eine gänzlich andere Währung Jens-Christian Fischer, Simplificator
12:05	Empowering the Long Tail of Shareholders Thomas Prehn, Shareleap
12:40	Mittagessen
13:40	Vorträge zu Crowd Funding/ Crowd Financing/ Crowd Investing Plattformen in der Schweiz <ul style="list-style-type: none"><li>✦ Ökonomie von Darlehen im Crowd Funding, Matthias Günter, direct-lending.net</li><li>✦ Traditional Venture Funding vs. Crowd-Funding: Real-world evidence on pros and cons from investiere.ch, Steffen Wagner, Founder and Managing Partner of investiere   Verve Capital Partners AG</li><li>✦ cashare.ch, Michael Borter, Geschäftsführer cashare.ch</li><li>✦ 100days.ch, Romano Strebel &amp; Christian Klinner, Gründer und Macher Ron Orp / 100-days.net</li><li>✦ C-Crowd.com, Philipp Steinberger, Präsident des VR C-Crowd.com</li></ul>
15:20	Pause
15:40	Forget IP Investments: The New Economy is Open Source Peter Troxler, Wolfgang Szabó
16:10	The Open Bank Project: Bank as a Platform, transparency as an asset Simon Redfern, CEO TESOBÉ, founder Open Bank Project
16:50	Ende der Veranstaltung

---

Moderation: Samuel Günter, Journalist

Anmeldung: Anmelden über: <http://www.amiando.com/RLTRFKL>  
(Platzzahl limitiert)

Teilnahme: Regulärer Preis CHF 300 (Early Bird CHF 190). Mitglieder öffentliche Verwaltung, Alumni und Angehörige Universität Bern, KTI, WTI, InnoBe, Venture Lab, VentureKick, Mitarbeitende und Studierende Fachhochschulen und Hochschulen CHF 200, Mitarbeitende Startups (Early Bird CHF 120). Early Bird bis 16. August 2012

# Referate

## venture kick - Frühfinanzierung für angehende Start-ups

Jonas Baer

venture kick / venturelab (IFJ Institut für Jungunternehmen)

Venturelab ist das nationale Startup-Training der Kommission für Innovation KTI. Begleitet von erfahrenen Unternehmern als Trainer, arbeiten Startups und Hochschulangehörige an Businessmodellen, Finanzplänen und Präsentationen, die Investoren überzeugen und Kunden begeistern. Das kostenlose Angebot reicht vom Motivationsevent für Neugierige über den Semesterkurs für Hochschulangehörige bis zu Strategieworkshops für Hightech-Startups. Die 20 besten Startups reisen jährlich als Schweizer Startup-Nationalmannschaft für ein zehntägiges Business-Development-Programm nach Boston.

venture kick ist eine private, von namhaften Stiftungen finanzierte Initiative, die Startups an Schweizer Hochschulen in der Frühphase bis zu 130'000 Franken Startkapital à fonds perdu zur Verfügung stellt. Ziel der Initiative ist es, die Zahl der Unternehmensgründungen an Universitäten und Hochschulen zu verdoppeln. Jährlich werden rund zwei Millionen Franken ausgeschüttet.



Jonas Baer verfügt über einen Master-Abschluss an der Universität Zürich in Wirtschaftsinformatik mit Schwerpunkt auf Informationsmanagement, Finance und Accounting. Nach dem Studium startete er im Industrieumfeld innerhalb der Schnittmenge aus Business Planung, Strategie sowie Finanzen und wechselte danach in die Finanzbranche bevor er sich zu 100% dem Thema Entrepreneurship verschrieb. Beim IFJ betreut er nun Startups im Hightech-Bereich und unterstützt diese im Rahmen von venturelab.

## Funding through Streaming Transparency

Pelle Braendgaard (EN)  
Economi.co

Traditional funding through venture capital and public markets rely on reporting methods that haven't changed much since the industrial age. To cope with the much larger amount of smaller entities being crowd funded in the future we must come up with better and more transparent reporting methods. This and not the funding process itself could be where real innovation will happen.



Pelle Braendgaard is from Denmark and is currently living in Miami in the US. He has been developing for the web since the very early days and was amongst other things the first webmaster at AltaVista. Since the late 90's he has been active in the financial cryptography movement where he was part of early payment and crowd funding experiments. He has consulted for many different companies such Deutsche Bank and BRF Kredit.

## **In der Schweiz das Startup finanzieren**

Jan FÜlscher (DE)

jan.fuelscher.ch - von der Idee zum Unternehmen

In seinem Referat beleuchtet Jan FÜlscher die Palette der Möglichkeiten, wie Jungunternehmen in der Schweiz zu einer externen Finanzierung kommen können.



Jan FÜlscher, lic. oec. publ. UZH, ist seit 10 Jahren in der Schweizer Startup Szene als Unternehmer, Coach, Mentor, Trainer, Referent und Berater tätig. Er weiss, auf was Investoren wirklich achten und wie sich Startups bei der Partnersuche verhalten sollen. Als Leiter der Business Angel Schweiz sowie des ICT Investor's Days, als Juror, Experte und Coach und als Unternehmer kennt und versteht er die Startup-Finanzierung wie kaum ein anderer.

## **Juristische Aspekte von Crowd Financing, Crowd Investing in der Schweiz**

Oliver Rappold (DE)

Rechtsanwalt und VR C-Crowd.com

crowdfunding im Spannungsfeld von Bankengesetz, BEHG, KAG / Öffentliches Angebot und Prospektspflicht / Aktionärspooling / GmbH und Crowdfunding / Darlehen vs. Aktien / Aktionärsbindungsvertrag / ausländische Investoren / Zahlungsverkehr.



**Oliver Rappold** ist Rechtsanwalt und Partner bei Gloor & Sieger Rechtsanwälte, wo er Co-Leiter des M&A/Private Equity Teams ist. Nach Studium an der Universität Zürich (lic. iur.) und der London School of Economics (LL.M.) war er zwei Jahre als Legal Counsel und Mitinhaber in einem Venture Capital Unternehmen in Singapur und Vietnam tätig bevor er 2003 als Partner in eine Zürcher Wirtschaftskanzlei eintrat. Oliver Rappold ist verheiratet und hat vier Töchter.

## Founder Institute: bringing the success story to Switzerland

Jasper Bouwsma  
Vujàdé Ltd.

The Founder Institute is a global network of startups and mentors that helps entrepreneurs launch meaningful and enduring technology companies. Through our four--month idea--stage incubator program, you can launch your dream company with expert training, feedback, and support from experienced startup CEOs, while not being required to quit your day job. Our unique Bonus Pool also shares equity upside with all participants, creating local, teamwork--based ecosystems where great startups can flourish. In two years of operation, the Founder Institute has already helped launch over 490 technology companies in over 22 cities worldwide. That makes us the World's Largest Idea--Stage Incubator (more info: [www.fi.co/about](http://www.fi.co/about)).

The Institute keeps costs low, bets on the success of the companies created, and shares in the returns.

- ⤴ First, Founders don't have to pay for the Application Fee.
- ⤴ Next, Founders accepted into the program contribute a USD1250 USD Course Fee to cover location fees, catering costs (14+ dinners), Mentor travel, and other expenses of running a 16 week program. The Course Fee is calculated by dividing costs by the expected number of accepted Founders.
- ⤴ Third, Graduates from the program are asked to contribute warrants for 3.5% of their company priced at fair market value into the shared equity Bonus Pool that is split between the other Graduates, the Mentors, and the Institute. 30% of the Bonus Pool returns goes right back to the Graduates themselves, allowing them to earn returns based on the success of their peers.
- ⤴ Lastly, if a company is successful and receives significant financing from third parties, the Institute asks that the company pay a one--time Tuition of USD4'500, which supplies the growth capital for the Institute. The success of the Institute is based on the success of the graduates, as it should be.



Jasper Bouwsma is committed to supporting entrepreneurs, start-ups and established companies in bringing their innovation to market successfully. Through his combination of start-up and corporate activities, Jasper has a unique insight in innovation, the success factors and typical reasons for failure.

Jasper was born and raised in The Netherlands, studied International Business at the University of Maastricht (NL) and University of Fribourg (CH). In addition he took courses in Innovation Strategy and Management at MIT Sloan (Boston, USA) and Stanford Research Institute (Menlo Park, USA). Until early 2008 he worked for the Swiss national telecommunications provider Swisscom where he initiated and led its incubation activities as Head of Incubation. Autumn 2008 he founded Vujàdé Ltd. Jasper lives with his wife, two daughters and son outside of Berne.

## **BitCoin - eine gänzlich andere Währung**

Jens-Christian Fischer (DE)  
Simplificator

BitCoin: Eine Peer to Peer Währung für das Internet, basierend auf starker Kryptographie. Mit so vielen Schlagworten können weder der Schweizer Franken noch der Euro auftrumpfen. Ist diese Währung nur ein vorübergehender Spuk oder steckt mehr dahinter? Wie funktioniert BitCoin? Kann man einfach Geld herstellen? Was hat eine Internetwährung für eine Bedeutung? Kann man damit tatsächlich handeln? Jens-Christian beleuchtet die Hintergründe, die Entstehungsgeschichte und den praktischen (und unpraktischen) Nutzen von BitCoin.



Jens-Christian Fischer ist CTO des Schweizer Startups Mobino.com (Mobile Payments) und Tech Lead der Simplificator GmbH (Webanwendungen). Das Produkt seines ersten Finanzstartups kam im August 2001 auf den Markt - seit da weiss er, dass neben der guten Idee auch eine gehörige Portion Glück zum Erfolg gehört. Das hat ihn aber nicht davon abgehalten, weitere Firmen zu gründen. Jens-Christian hat einen Msc in IT der Universität Liverpool und lebt und arbeitet in Zürich.

## Empowering the Long Tail of Shareholders

Thomas Prehn (EN)  
Co-founder & CEO at SHARELEAP

In general, shares in public listed companies are too wide spread for the Annual Meeting to be a genuine framework of influence for shareholders. And the Annual Meeting being the only arena for shareholder influence and governance, the very relation between companies and their owners is broken.

Learn how social technology will make it possible to engage and empower the long tail of shareholders in public listed companies.



Co-founder & CEO at SHARELEAP

More than 10 years of experience working with innovation and business development, former Head of the Development at Danish Broadcasting Corporation and founder of Innovation Consultancy Company.

Master of Arts in Media Science and Rhetoric, University of Copenhagen.

## Ökonomie von Darlehen im Crowd Funding

Dr. phil. nat. Matthias Günter (DE)  
[direct-lending.net](http://direct-lending.net)

Direct-Lending.net ist eine Plattform, welche es auf einfache und direkte Weise erlaubt, Darlehensgeber und Darlehensnehmer für direkte Geschäftsdarlehen zusammenzuführen. Direct-Lending.net stellt dabei standardisierte Darlehensverträge zur Verfügung. Der Vortrag untersucht, wo solche Darlehen Sinn machen können und sollen und wie Verbesserungen gegenüber traditionellem Banking aussehen müssen.



Matthias Günter schrieb seine Dissertation in Informatik an der Universität Bern und verfügt über eine betriebswirtschaftliche Weiterbildung. Er ist Geschäftsführer von direct-lending.net GmbH und GnostX GmbH. Daneben ist er im Vorstand von /ch/open, WWF Bern und im Verwaltungsrat verschiedener Firmen aktiv.

## Traditional Venture Funding vs. Crowd-Funding: Real-world evidence on pros and cons from *investiere.ch*

Steffen Wagner (EN)

Founder and Managing Partner of *investiere* | Verve Capital Partners AG

*investiere* is a financier that facilitates innovative investments in quality Swiss start-ups through a transparent platform for private investors. Since pure-play small-ticket equity crowdfunding poses numerous challenges, *investiere* chose a hybrid model, combining established practices of traditional venture capital with elements of e-finance and social media. Entrepreneurship, Venture Capital and Finance experience combined with a cultivated network of curators and experts allow *investiere* to evaluate hundreds of business plans a year and pre-select the best Swiss start-ups – so the investor doesn't have to. *investiere*'s success is tied to the success of the start-ups. *investiere* is operated by Verve Capital Partners, a Swiss AG based in Zug, Switzerland. ([www.investiere.ch](http://www.investiere.ch))



Since the mid Nineties, Steffen has researched and worked in the interface of financial markets and private sector development: as founder of two successful companies (a technology venture in Berlin and a dried fruit producer in Uganda), as management consultant for financial institutions (Accenture, b&m management and PricewaterhouseCoopers) and as development consultant in Africa (UNDP).

At present, Steffen is Managing Partner of Venture Capital firm Verve Capital Partners AG, co-founder of the "open business angel network" *investiere* ([www.investiere.ch](http://www.investiere.ch)) and co-author of the blog [investorsparadigm.org](http://investorsparadigm.org). Steffen holds an MBA and has an academic background in Economics and Philosophy (Freie Universität Berlin and Carlos III de Madrid). He is author of various studies and articles on financial markets, small and medium-sized businesses and start-up financing and currently acts as Swiss correspondent manager



for the Foundation of German Business.

## **cashare.ch**

Michael Borter  
Geschäftsführer cashare.ch

Vom Banking zum Crowdfunding



Nach einer Lehre mit Berufsmaturität auf einer Grossbank, absolvierte Michael Borter das Studium als Betriebsökonom FH berufsbegleitend und arbeitete unter anderem im Kreditzentrum einer Bank. Später wechselte er zur Bank Vontobel AG wo Borter während mehrerer Jahre als Portfolio Manager und Compliance Officer tätig war. Ab 2005 stand Borter wieder im Dienst der Credit Suisse als Business Project Manager im Business Development Private Banking. Zu dieser Zeit absolvierte er die Ausbildung zum Green Belt. Seit Juni 2007 war Borter vollumfänglich mit dem Aufbau der Cashare AG beschäftigt, die im Januar 2008 gegründet wurde.

## **100days.ch**

Romano Strebel & Christian Kliner  
Gründer und Macher Ron Orp / 100-days.net

100 Tage, um dein Projekt Wirklichkeit werden zu lassen

Auf 100-days.net zeigen Initiatoren (Musiker, Künstler, Designer... Du!) ihre Projekte und lassen diese bis zu 100 Tagen (du hast freie Wahl der Projektlaufzeit) durch viele einzelne Personen, so genannte Booster, finanzieren.

Dafür bekommen die Booster (Freunde, Bekannte, Firmen, Gönner...) vom Initiator einzigartige Goodies, wie bspw. eine signierte CD, ein Buch mit Widmung, eine Erwähnung im Filmabspann etc. - Booster erleben die Realisation eines Projektes und können sogar aktiv daran partizipieren.



Christian Kliner (Eidg. Dipl. Marketingplaner) ist Gründer und Geschäftsführer von Ron Orp ronorp.net und 100-days.net. Nach einer kaufm. Ausbildung hat er in verschiedenen Verlagen und Werbeagenturen gearbeitet, bis er Geschäftsführer der Internetagentur mitLinks wurde. Seit 2008 widmet er sich nur noch ronorp.net und 100-days.net.

Romano Strebel (Eidg. Dipl. Leiter Kommunikation) ist Gründer und Geschäftsführer von Ron Orp ronorp.net und 100-days.net.

Nach einer kaufm. Ausbildung hat er in verschiedenen Werbeagenturen gearbeitet, bis er Geschäftsführer der Internetagentur mitLinks wurde. Seit 2008 widmet er sich nur noch ronorp.net und 100-days.net.

## **C-Crowd.com**

Philipp Steinberger  
Präsident VR C-Crowd.com

crowd.com ist die führende Schweizer Internetplattform auf der Projekte und Kapital zusammengeführt werden. Auf c-crowd.com können:

- ⤴ Unternehmen (Company-Projekte)
- ⤴ Wohltätige und künstlerische Projekte (Charity-Projekte)
- ⤴ Kommerzielle Projekte (Campus Projekte)

sich einer breiten Masse (crowd) von möglichen Kapitalgebern vorstellen, und:

- ⤴ Privatpersonen
- ⤴ Investoren
- ⤴ Business Angels
- ⤴ Stiftungen

können bereits mit beschränktem Kapitaleinsatz Zugang zu professionell aufbereiteten Projekten erhalten, die bislang nur einem exklusiven Kreis von Personen offen standen. c-crowd bietet somit eine Alternative Kapital zu investieren/spenden/einzusetzen und öffnet neue Wege um Projektfinanzierungen zu ermöglichen.



Philipp Steinberger ist selbständiger Berater mit Fokus auf Corporate Finance, Start-Up Finanzierungen (Partner bei Quadrum Partners Ltd) und internationalem Business Development (Mitgründer des Asia2Europe Netzwerk). Nach dem MBA an der Business School in Lausanne war er für die UBS, Bank Julius Bär und Bank Vontobel hauptsächlich auf der investment Banking-Seite tätig bevor er sich 2003 selbständig machte. Philipp Steinberger ist verheiratet und hat einen Sohn.

# Forget IP Investments: The New Economy is Open Source

Peter Troxler, Wolfgang Szabó (EN)

Sharing is the paradigm of the 21st century. We were let to believe, that IP protection promotes creativity and innovation and Start-ups spent more time and resources on protecting their IP than developing their business. Today, the patent industry is loosing its appeal quickly. Open source businesses are emerging in areas from electronics and hardware to fashion and design. It's time for investors to switch to businesses that create real value, not speculative valuation.



Peter Troxler is an independent consultant, researcher and developer at the intersection of business administration, society and technology. His main interest is in developing business models based on open source principles outside the software domain, for example open hardware and open design. He is the main editor of the book "Open Design Now" and internationally invited to speak on Open Design and the Maker movement.



Wolfgang Szabó - places, where people create and share knowledge are his passion. He explored universities and became a geophysicist. His expedition through the Universum® in Bremen as a programmer, photovideographer, CIO and head of the exhibit service department shaped his perception of public understanding of science. As a supervisor of a bunch of open source projects in a forward-looking swiss company and member of the board at the FabLab Zürich & Atelier im Sandkasten he is part of the fast growing Open (Source/Hardware/Design/Space) Community.

## The Open Bank Project: Bank as a Platform, transparency as an asset

Simon Redfern  
CEO TESOBÉ, founder Open Bank Project

The Open Bank Project: Bank as a Platform, transparency as an asset.

The Open Bank Project is an open source powered web application and API for banks that facilitates the real time sharing of transaction data with trusted individuals, groups and the public - whilst still protecting sensitive information. It supports transaction data enrichment (comments, tags, image narratives, dialogue) and enables third party developers to write mobile applications and web services based on both privileged and open data.

Banks can offer services and applications based on their OBP enabled "bank as a platform" and provide greater choice, quality and faster innovation cycles to its customers. Account holders can adopt greater degrees of financial transparency and be rewarded with greater customer experience, engagement, trust and loyalty.

Written using the type safe and functional Scala language and secure Lift framework - and leveraging the OAuth 1.0 protocol, the Open Bank Project security model goes beyond the traditional "penetration testing" approach to security. At a code level we adopt the "many eyes make all bugs shallow" approach whereby academics and worldwide developer communities can review and test the Open Bank Project source code. At a financial level we enable stake holders (accountants, board members, shareholders, donors, public) to review and comment on transactions of organisations on line in real time.

The Open Bank Project originated as a response to corruption and fraud. Extractive economic practices pose major challenges to societies and democracy. At a time when financial malpractice is a daily news occurrence, perhaps now is the time for an approach to (financial) security and business based on openness rather than obscurity.

Let transparency be an asset that can be leveraged for greater fairness, value for money, inclusivity and trust. Let the OBP API lead to greater, cooler financial applications!



Simon Redfern is the CEO of TESOBÉ, a Berlin based agency that designs and builds web and mobile apps using Python, Scala and Node. Simon started working on data driven web applications in 1996, started building musicpictures.com in 2002 and the social platform Eviscape in 2006. He founded the Open Bank Project in 2008 and started Polarize.it (a simple brainstorming, feedback and voting platform) this year. He recently returned from Cameroon where TESOBÉ is co-leading a project called Feowl to gather on going data about power cuts in Douala. Simon is also a composer (piano & electronics), enjoys table tennis, chess and go and is a father of two.

by [Ivo Näpflin](#)

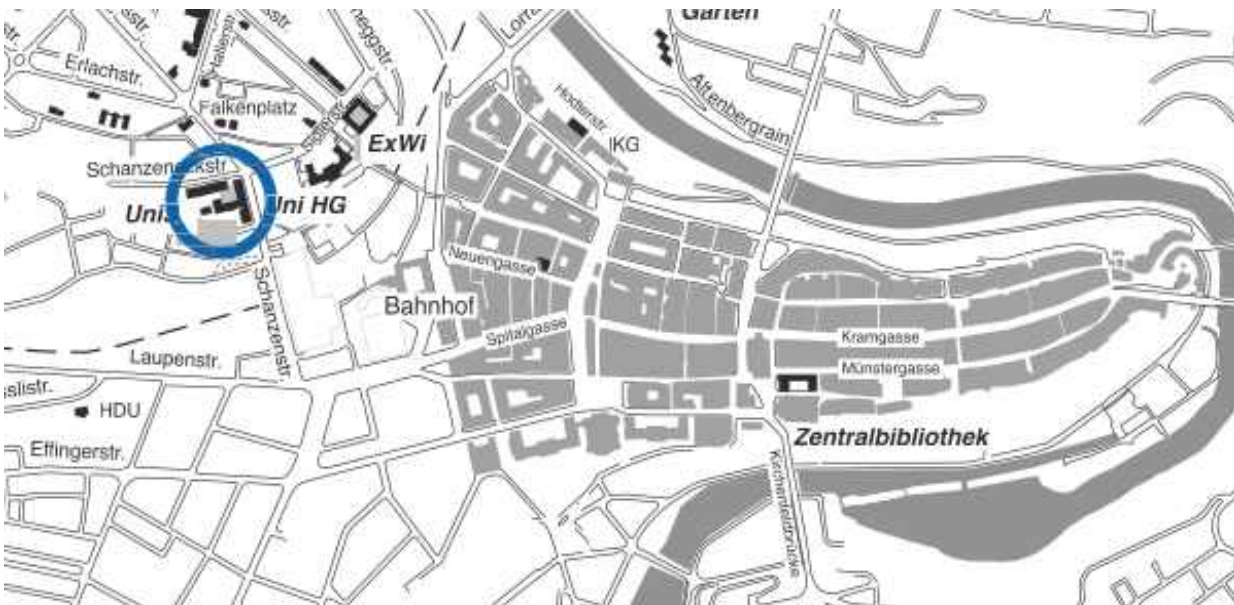
## Moderation

Samuel Günter (DE)  
Journalist



Samuel Günter ist freier Journalist. Er hat sechs Jahre lang als Co-Chefredaktor und Chefredaktor die Jungfrauzeitung geleitet. Eine Zeitung, die weitgehend auf elektronischer Kommunikation basiert. Er hat an der Universität Bern studiert und eine Diplomausbildung am MAZ absolviert. Er hat für Radio BeO, Berner Zeitung, Berner Oberländer und Oberländisches Volksblatt gearbeitet.

## Anfahrt



## Organisation & Kontakt



direct-lending.net GmbH  
Dr. phil.nat. Matthias Günter  
Breitfeldstr. 40  
3014 Bern

[matthias.guenter@direct-lending.net](mailto:matthias.guenter@direct-lending.net)  
079 457 13 22